FACULDADE
CESUSC
Muito além do diploma

CURSO DE EXTENSÃO
MANTENDO-SE COMPETITIVO NA CRISE

MANTENDO-SE COMPETITIVO NA CRISE

O Curso de Expansão Mantendo-se Competitivo na Crise abordará crise e desemprego, que são assuntos que pautam a mídia brasileira neste momento. Então, como manter-se competitivo e cruzar este momento de tanta incerteza e manter ou ampliar seu valor percebido no mercado?

OBJETIVOS

Mostrar elementos inovadores para agregar valor ao profissional em transição de carreira ou que está em busca de melhores oportunidades no mercado local/regional.

PÚBLICO-ALVO

Empresários, alunos e profissionais preocupados em recolocar-se no mercado ou buscar crescimento em suas empresas.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

.:Mercado & Consumo. Mudou alguma coisa? O quê? Como andam as vendas?
.:Como se comporta o consumidor contemporâneo?
.:O que é preciso para que as suas metas, objetivos ou sonhos se tornem realidade?
.:Quais são seus pontos fortes e fracos para conquistar?
.:Quais são os recursos necessários para conquistar?
.:Escolha as metas que realmente podem ser alcançadas, mas que exijam um esforço adicional.
.:Quais são as grandes mudanças no ambiente de vendas que impedem você de vender como você vendia em 1990 – 2000?
.:Competência
.:Credibilidade e Confiabilidade
.:Capacidade de contrapor objeções
.:Comunicação

CARGA HORÁRIA

12 horas/aula

DOCENTE

Alex Gasparetto

Executivo com experiência na gestão estratégica de vendas, Alex Gasparetto é especializado no desenvolvimento de áreas comerciais no varejo, envolvendo prospecção, estruturação de estratégias gerenciais, avaliações técnicas, negociações de contratos, administração de carteira de clientes, negociações, administração de custos e orçamentos, definição de metas e análise de margens de rentabilidade. Atuou em cargos de alta gestão no Grupo Pão de Açúcar, Lojas Colombo, Grupo Silvio Santos, Ponto Frio e Grupo RBS.

- Graduado em Ciências Econômicas – UNISINOS – RS - Brasil
- MBA em Gestão no Varejo – FIA/USP - SP – Brasil
- MBA em Gestão Profissional – FIA/USP – SP - Brasil
- Leader, Professional & Executive Coach – SBC-SP - Brasil

MODALIDADE

Presencial

DOCUMENTAÇÃO NECESSÁRIA PARA MATRÍCULA

***exceto para alunos e egressos da Faculdade Cesusc**

a) Cédula de identidade (RG) – outros documentos não possuem validade para fins de Registro;
b) CPF;
c) Comprovante de residência;

* após a inscrição, os documentos podem ser encaminhados para o e-mail atendimento@cesusc.edu.br

INVESTIMENTO

R$ 179,00

20% alunos e ex-alunos (R$143,20)
3x no boleto